

Getreidevermarktungsmöglichkeiten

Wie gewohnt stehen wir Ihnen für die Vermarktung Ihrer Produkte zur Verfügung. In den letzten Jahren haben sich vier Möglichkeiten zur Vermarktung von Getreide etabliert, die wir Ihnen auch heuer wieder anbieten können:

- **Akontosystem:** hat sich in unserer langjährigen Partnerschaft zur Landwirtschaft bestens bewährt.
Vorgehensweise: Sie liefern Ihr Getreide wie gewohnt zur Ernte und erhalten nach der Ernte eine Anzahlung für Ihre angelieferten Produkte. Am Ende der Vermarktungssaison erhalten Sie je nach Marktentwicklung eine Nachzahlung. Ihr Vorteil ist der sofort erhaltene Mindestpreis, der Ihre kurzfristige Liquidität garantiert. Auch ohne Marktbeobachtung können Sie an steigenden Preisen partizipieren. Der endgültige Preis steht jedoch erst am Ende der Vermarktungsperiode fest.
- **Fixpreissystem:** Vorgehensweise ähnlich wie beim Akontosystem.
Sie fixieren zur Ernte den Verkaufspreis und erhalten den Produktpreis zur Gänze ausbezahlt. Durch den vollständig ausbezahlten Preis ist Ihre Liquidität genau kalkulierbar. Fallende Preise in der Vermarktungssaison berühren Sie nicht mehr, jedoch auch an steigenden Preisen können Sie nicht mehr teilhaben.
- **Vorverkaufssystem:** Durch Abschluss eines Liefervertrages vor der Ernte, in dem durch Sie Menge und Qualität bestimmt werden, fixieren Sie auch Ihren Preis.
Ihr Vorteil besteht darin, dass Sie bereits vor der Ernte die extrem volatilen Märkte ausnutzen können und einen genau definierten Preis fixieren. Nach der Ernte erhalten Sie den vereinbarten Preis. Es ist jedoch notwendig, die Preise an den Märkten selbst zu beobachten. Bei fixierten Preisen kann an später steigenden Preisen nicht mehr profitiert werden.
- **Tagespreismodell:** Durch Abschluss eines Abnahmevertrages wird nach der Ernte Menge und Qualität festgestellt. Der Verkaufszeitpunkt wird durch Sie nach der Ernte bestimmt. Der Preis wird von der Notierung der internationalen Börse abgeleitet. Dadurch können Sie von volatilen Märkten profitieren, tragen aber auch das Risiko fallender Preise. Die Auszahlung erfolgt erst nach Ihrer Verkaufsoffer.

Für Ihre Getreidevermarktung können wir Ihnen unterschiedliche Strategien anbieten. Entscheiden Sie selbst, welche Variante Ihnen am besten zusagt. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne persönlich zur Verfügung.

*Dipl.Ing. Wilfried Weinwurm
und sein Team*

WEINWURM – Unsere Kompetenz ist unsere Stärk