



Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.

Mitarbeiter:in Vertriebsinnendienst (m/w/d) mit Außendiensttätigkeiten

Kennziffer 4124

Du bist gut vernetzt und sehr gesellig? Du interessierst dich für den Vertriebsinnendienst oder bringst bereits erste Erfahrungen zum Thema Bauwirtschaft mit? Dann unterstütze doch das Team unseres Auftraggebers mit deinem Können.

Unser Kunde ist ein familiengeführtes Unternehmen, welches im Agrar- und Baustoffbereich tätig ist. Zur Verstärkung des Teams suchen wir für den Standort Nähe Zistersdorf eine(n) motivierte(n) Mitarbeiter:in in Fixanstellung für die Auftragsabwicklung/Vertriebsinnendienst, der/die auch gerne laufend bei den Kunden vor Ort auf den Baustellen sein möchte. Das Unternehmen selbst zeichnet sich durch qualitativ hochwertige, nachhaltige Produkte aus und bietet ein familiäres, bodenständiges Betriebsklima.

Ihre Aufgaben

- Im Vertriebsinnendienst kümmerst du dich um die laufende Beratung der Kunden zum Thema Baustoffe und berätst diese telefonisch und vor Ort im Büro
- Du bist für die Kalkulation der Angebote und deren Erstellung genauso verantwortlich wie für die Verarbeitung der Bestellungen im System
- Im Anschluss an die Bestellung übernimmst du die Kommunikation mit dem Lieferanten, dem Kunden und dem Transportunternehmen
- Im Fall von Reklamationen bei z.B. fehlerhafter Ware, Transportschäden oder verzögerter Lieferung übernimmst du alles dir in der Macht stehende, um dem Kunden die bestmögliche Lösung anzubieten; Nach finaler Lieferung übernimmst du noch die Verarbeitung im System, damit die Buchhaltung die Rechnung korrekt erstellen kann
- Weiters besuchst du Kunden bei deren Baustellen, um die Kundenbindung zu erhöhen und um eventuelle Folgeaufträge zu generieren
- Du nutzt diverse soziale Events (Feuerwehrfest, Fußballspiele, diverse Vereinsevents,...) im Weinviertel, um neue Kontakt zu knüpfen, neue Kunden zu gewinnen und Kundenbeziehungen zu festigen
- Arbeitszeiten: jede 2. Woche arbeitest du am Samstagvormittag, bekommst dafür aber einen ganzen Tag frei; in Abstimmung mit den Kollegen ist das Büro von Mo-Fr. von 7-18 Uhr zu besetzen

Ihr Profil

- Du verfügst über eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (HAK, HTL von Vorteil)
- Erste Erfahrung im Vertriebsinnendienst, der Auftragsabwicklung oder im Baugewerbe ist willkommen, aber keine Voraussetzung
- Du interessierst dich für das Thema „Häuslbau“ und möchtest dir gerne Wissen in diesem Bereich aneignen
- Gute MS Office Anwenderkenntnisse setzen wir voraus
- Du netzwerkst gerne und bist eine extrovertierte, motivierte Persönlichkeit mit hoher Kommunikationsfähigkeit, Kunden- und Serviceorientierung
- In der Abwicklung der Aufträge im Büro agierst du sehr genau, pflichtbewusst und achtest auf die Richtigkeit der Bestellungen

Unser Kunde bietet

- Familiäres Umfeld und angenehme Atmosphäre
- Firmenwagen zur Privatnutzung e-Auto (keine Sachbezug)
- Leistungsabhängiges Prämienmodell
- Freiraum für eigene Ideen (Gestaltungsmöglichkeit)
- Gratis Parkmöglichkeit
- Flache Hierarchien

Für diese Position ist ein Bruttomonatsgehalt, je nach konkreter Qualifikation, ab 2.700 EUR vorgesehen. Weiters kommt ein halbjährlicher Erfolgsbonus zu tragen. Ein e-Auto wird zur Verfügung gestellt und steht zur privaten Nutzung zur Verfügung (Ohne Abzug Sachbezug)

Als einer der größten und erfolgreichsten Personalberater Österreichs sind Ihre beruflichen Wünsche bei uns in den besten Händen. Profitieren Sie von unserem Know-how! Mehr über uns erfahren Sie unter www.dis-ag.at

Wir freuen uns auf Sie!

Ihr Kontakt

Renata Ivkovic, M.A.
wien-office@dis-ag.com
Telefon +43 (0)1 50607 201

DIS AG | Mariahilfer Str. 123/5 | 1060 Wien

www.dis-ag.at

